

07.05.2025

Heizung leasen – sofort sparen

Mit einem neuen Angebot von Buderus erleichtern Fachfirmen ihren Kunden die Entscheidung für ein modernes Heizsystem

Besitzer älterer Häuser stehen irgendwann vor der Entscheidung, in ein zeitgemäßes Heizsystem zu investieren. Buderus bietet Anlagenbetreibern jetzt die Möglichkeit, ihren neuen Wärmeerzeuger zu leasen oder zu finanzieren und damit den finanziellen Aufwand über einen längeren Zeitraum zu strecken. Schließlich kann sich die Investition auch über viele Jahre durch die geringeren laufenden Kosten auszahlen. Heizungsfachbetriebe können ihren Kunden mit Buderus ab sofort mehrere Optionen anbieten.

Gemeinsam mit einem Kooperationspartner hat der Systemexperte verschiedene Modelle ausgearbeitet, aus denen Fachbetriebe die maßgeschneiderte Lösung für Anlagenbetreiber auswählen und individuell an deren Anforderungen anpassen können. Ganz im Sinne der Kundenbindung haben Handwerkspartner dadurch die Möglichkeit, sich vom Wettbewerb abzuheben und auf Basis der Leasing- oder Finanzierungsangebote hochwertige Heizsysteme anzubieten – wovon langfristig auch die Gebäudeeigentümer profitieren. Technologisch stehen viele Wege offen: Eine neue Gas- oder Öl-Brennwertheizung können Interessierte ebenso leasen oder finanzieren wie eine Wärmepumpe.

Heizungsmodernisierung ohne Hürden

Anlagenbetreiber, die sich für eines der neuen Angebote entscheiden, erhalten moderne Heiztechnik inklusive Montage, Wartung und Reparaturservice durch ihren Buderus Fachpartner – und das bei einer überschaubaren monatlichen Rate. Das Verfahren ist ganz einfach: Gemeinsam mit der Heizungsfachfirma füllt der Hauseigentümer ein Formular aus. Der Buderus-Kooperationspartner übernimmt die weiteren Schritte, etwa Prüfung des Leasingantrags, und nach der Genehmigung kann der Installateur mit der Planung und dem Einbau der neuen Anlage beauftragt werden. Installation, Reparatur und Wartung rechnet der

Bosch Thermotechnik GmbH

Buderus Deutschland

Jörg Bonkowski

Sophienstraße 30–32

35576 Wetzlar

E-Mail: joerg.bonkowski@de.bosch.com

www.buderus.de

Fachbetrieb direkt mit dem Buderus-Kooperationspartner ab, muss also nie lange auf die Bezahlung warten.

Die Frage „Kauf oder Leasing?“ lässt sich nicht pauschal beantworten – grundsätzlich liegen die Vorteile einer zeitgemäßen Wärmeerzeugung immer auf der Hand. Für größere Wohnobjekte und komplexere, teurere Anlagen bietet es sich in der Regel an, das neue Heizsystem zu leasen statt zu kaufen. Ein Mittelweg ist der sogenannte Mietkauf einer Heizung: Endkunden leasen eine Heizung mit der Option, das Gerät am Ende der Vertragslaufzeit zu einem Restwert zu kaufen.

**Bildunterschrift:**

Fachhandwerker können ihren Kunden jetzt die Möglichkeit bieten, ihr neues Buderus Heizsystem zu leasen oder zu finanzieren. Dadurch dürfte die Entscheidung für eine Modernisierung leichter fallen.



Bild: Buderus

Bildunterschrift:

Impulse für die Heizungsmodernisierung: Buderus bietet Endkunden die Möglichkeit, ihr neues Heizsystem zu leasen.

Metadaten für Ihre Online- und Social-Media-Kanäle

Nachfolgende Informationen erleichtern Ihnen die Veröffentlichung dieser Presseinformation auf Ihren Online- und Social-Media-Kanälen.

Nutzen Sie die Texte zur Suchmaschinenoptimierung Ihrer Webseiten, für Ihren E-Mail-Newsletter und um Ihre Leserschaft via Facebook und Twitter besser zu erreichen.

Suchmaschinenoptimierung

- **Meta-Description**

Der Systemexperte Buderus bietet Gebäudeeigentümern jetzt die Möglichkeit, ihr neues Heizsystem zu leasen oder zu finanzieren. Fachfirmen können dadurch hochwertige Wärmeerzeuger anbieten, wovon auch die Endkunden profitieren.

- **Tags/Schlüsselwörter**

Buderus; Heizsystem; Finanzierung; Leasing; Kundenbindung; Investition

Social Media / Newsletter-Kurztext

- **Newsletter-Kurztext**

Der Systemexperte Buderus bietet Gebäudeeigentümern jetzt die Möglichkeit, ihr neues Heizsystem zu leasen oder zu finanzieren und damit den finanziellen Aufwand über einen längeren Zeitraum zu strecken. Im Sinne der Kundenbindung haben Fachfirmen dadurch die Möglichkeit, sich vom Wettbewerb abzuheben und auf Basis der Leasing- oder Finanzierungsangebote hochwertige Heizsysteme anzubieten. Auch Reparatur und Wartung sind durch den Leasingvertrag abgedeckt.

- **Facebook / LinkedIn**

Der Systemexperte #Buderus bietet Gebäudeeigentümern jetzt die Möglichkeit, ihr neues Heizsystem zu leasen oder zu finanzieren und damit den finanziellen Aufwand über einen längeren Zeitraum zu strecken. Im Sinne der #Kundenbindung haben Fachfirmen dadurch die Möglichkeit, sich vom Wettbewerb abzuheben und auf Basis der Leasing- oder Finanzierungsangebote hochwertige Heizsysteme anzubieten. Auch Reparatur und Wartung sind durch den Leasingvertrag abgedeckt.

- **X**

Der Systemexperte #Buderus bietet Gebäudeeigentümern jetzt die Möglichkeit, ihr neues #Heizsystem zu #leasen oder zu finanzieren. Auch Reparatur und Wartung sind durch den Leasingvertrag abgedeckt.

Buderus, eine der stärksten europäischen Thermotechnik-Marken, bietet wirtschaftliche und verlässliche Systemlösungen für Heizung, Lüftung und Kühlung. Als Systemexperte für Heiz- und Installationstechnik zeichnet sich Buderus durch Beratungskompetenz, Services und optimal aufeinander abgestimmte, effiziente und vernetzbare Heizsysteme aus einer Hand aus. Das Produktspektrum reicht von Wärmeerzeugern für flüssige und gasförmige Energieträger, über Speicher, Regelungen und Heizungszubehör bis hin zu einem umfangreichen Angebot von Systemen zur Nutzung regenerativer Energien wie Wärmepumpen und Solarthermie-Anlagen. Darüber hinaus bietet Buderus Single- und Multisplit-Klimageräte für Neubau-, Nachrüstungs- und Austauschlösungen an.

Für sämtliche Buderus Produkte gilt maximale Systemkompatibilität: Alle Komponenten sind so aufeinander abgestimmt, dass Handwerkspartner individuelle Lösungen schnell und effizient installieren können, ob im Bestandsgebäude oder Neubau, bei Klein- oder Großanlagen.

Presseinformation

Leasing/Finanzierung Heizsystem

Buderus

Mehr Informationen unter www.buderus.de.

Die Bosch Home Comfort Group ist ein globaler Anbieter von Heiz-, Lüftungs- und Klimalösungen mit einem innovativen Produktportfolio, das an regionale Bedürfnisse angepasst ist. Nach der bedeutenden strategischen Übernahme im Heizungs-, Lüftungs- und Klimalösungsgeschäft im August 2025 vereint das Unternehmen ein umfassendes Portfolio globaler und regionaler Marken, einschließlich Bosch, Buderus, Hitachi und YORK®. Die Bosch Home Comfort Group beschäftigt weltweit mehr als 25.000 Mitarbeitende und verfügt über eine starke Marktpresenz in Amerika, Asien und Europa / Mittlerer Osten / Afrika mit einem weltweiten Netzwerk von 33 Produktionsstandorten und 26 Entwicklungszentren (inkl. Minderheitsbeteiligungen). Mit der Akquisition verdoppelt sich der Umsatz der Bosch Home Comfort Group nahezu auf mehr als acht Milliarden Euro.

Mehr Informationen unter www.bosch-homecomfortgroup.de

Für Anbieterverzeichnisse: Buderus, Bosch Thermotechnik GmbH, Buderus Deutschland, Sophienstraße 30–32, 35576 Wetzlar, info@buderus.de, Telefon 06441 418-0, Telefax 06441 45602, www.buderus.de